



ALLAMANNO THIERRY

Ingénieur Commercial

Consultant formateur en Management - Marketing - Communication - Vente

Le Perrier - Prépotin - 61 190 Tourouvre au Perche
Tel : 06 80 15 09 65 - Email : ta.solemano@gmail.com



RÉSUMÉ DE CARRIÈRE

- Depuis 2019 Consultant formateur
- 2017 - 2018 Enseignant - Formateur - DUT Techniques Commercialisation "Université d'Angers"
✓ Études de marché - 150 étudiants
- Formateur - Secteur bancaire "Université Groupe Crédit Agricole IFCAM"
✓ Préparation au Bachelor - Marketing et distribution multicanal
✓ Pédagogie « La classe inversée »
- 2002 - 2018 Gérant, Consultant, Formateur "Solémano - Conseil et formation"
✓ Fondateur, gérant et développeur du cabinet
✓ Stratégies et développement du management des organisations Marketing, Communication et Commerciales
✓ Diagnostic - Conseil - Conduite de projet - Formation - Accompagnement
✓ « La valeur client support de l'avantage concurrentiel »
- 1999 - 2000 Responsable Évènementiel & Communication "Office du Tourisme de Deauville"
- 1992 - 1998 Assistant de direction "Imprimerie Mottais"
- 1989 - 1991 Cofondateur et directeur "Agence Planète 18 Communication"

COMPÉTENCES MANAGÉRIALES

- ✓ Ingénierie et management de projet de formation : Objectifs pédagogiques, contenus, formes, démarches d'apprentissage, supports, outils et modes d'évaluation.
- ✓ Animation formation ad hoc en intra et en inter : 75 journées et 400 stagiaires
- ✓ Numérique et Digital
- ✓ Réalisation vidéo de formation.

COMPÉTENCES TECHNIQUES

- ✓ Expérience transverse : Ingénierie de formation et animation de modules
- ✓ Stratégie Marketing, Webmarketing & Communication multicanal
- ✓ Initiation aux réseaux sociaux / Marketing et réseaux sociaux
- ✓ Marketing et distribution multicanal
- ✓ Études de Marché et Recherches Commerciales
- ✓ Analyses SWOT et PESTEL - 5 forces de PORTER...
- ✓ Fonctionner en mode projet
- ✓ Le mode Projet et la Vente
- ✓ Acquérir les fondamentaux de la négociation commerciale
- ✓ Management « Responsabilisation et implication du personnel »
- ✓ Développer son leadership
- ✓ Les méthodes AGILE et SCRUM - L'approche KAIZEN
- ✓ Le Lean Management (Formation vidéo)

COMPÉTENCES PÉDAGOGIQUES

- ✓ Pédagogie « La classe inversée »
- ✓ Analyser un contexte : l'intelligence des situations.
- ✓ Découvrir des hommes, les accompagner et les rassembler.
- ✓ Faire émerger les projets. Favoriser l'intelligence collective.
- ✓ Co-construire un esprit d'entreprise

FORMATION

- ✓ Responsable projet formation. Démarche et outils pédagogiques - CNAM Nantes
- ✓ La Stratégie Générale de l'entreprise - BÜCK Nantes
- ✓ Le Management des compétences (GPEC) - BÜCK Nantes
- ✓ Gestion Organisation Qualité et Management des Processus - BÜCK Nantes
- ✓ Mode Projet dans les échanges Clients Fournisseurs - Science Po Paris
- ✓ 3ème cycle Marketing d'Affaires - École Dirigeants Commerciaux de France Angers
- ✓ Prise de parole en public - Dale Carnegie Paris
- ✓ Présentation de projets - École Supérieure de Publicité de Paris